

30. Juli 2008

CRM-Roadshow im September

Softwarehersteller combit mit cRM und address manager auf Roadshow

Vom 15. - 30. September 2008 ist der Softwarehersteller combit aus Konstanz in Sachen CRM und Kontaktmanagement auf Roadshow in Deutschland und der Schweiz unterwegs. In Köln, Hamburg, Stuttgart, München, Berlin und Zürich haben alle Interessierten die Möglichkeit, Tipps und Tricks rund um den combit Relationship Manager (cRM) und address manager zu erfahren. Lösungen und Praxisbeispiele werden vorgestellt, Fragen beantwortet und Erfahrungen ausgetauscht. Als Special wird der kostenlose Workshop: „Der 60-Minuten-Crashkurs zum flexiblen Datenbank-Design im cRM 2007“ angeboten. Ebenfalls im Fokus der Veranstaltungen steht die individuelle Beratung durch das combit-Experten-Team und seine Partner.

(795 Zeichen)

Veranstaltungsorte

15.09.2008 Köln
16.09.2008 Hamburg
17.09.2008 Stuttgart
18.09.2008 München
19.09.2008 Berlin

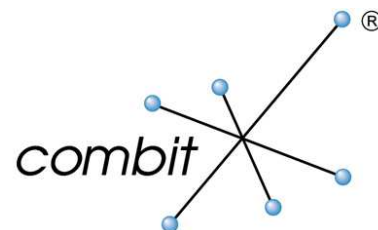
30.09.2008 Zürich

Anmeldung und weitere Informationen

Die Teilnahme an den Veranstaltungen ist gratis, die Plätze sind limitiert. combit empfiehlt eine frühzeitige Anmeldung unter <http://www.combit.net/Roadshow> oder Telefon +49 (0) 7531 90 60 10.

Agenda

09.00 – 09.45	Live-Präsentation: Kontaktmanagement mit dem combit address manager 14
09.45 – 10.00	Pause
10.00 – 10.45	Live-Präsentation: CRM mit dem combit Relationship Manager 2007
10.45 – 11.00	Pause
11.00 – 12.45	combit Solution Partner stellen Lösungen aus der Praxis vor
12.45 – 13.15	Pause
13.15 – 14.15	Special Workshop: „Der 60-Minuten-Crashkurs zum flexiblen Datenbank-Design im cRM 2007“
ab 14:15	Zeit für individuelle Beratung durch das combit Roadshow Team und seine Partner



Produktinformation cRM und address manager

Der **combit Relationship Manager (cRM)** ist eine CRM-Lösung auf SQL-Basis. Im Zusammenspiel mit SQL präsentiert sich der combit Relationship Manager mit gleichbleibend hoher Performance, unabhängig davon, wieviele Benutzer gleichzeitig mit einem sehr großen Datenbestand arbeiten, Selektionen durchführen, usw. Dank der Unterstützung von Relationen und Mehrfenstertechnik wird mit dem cRM ein weites Feld von Einsatzbereichen und -möglichkeiten eröffnet. Die CRM Standardsoftware unterstützt den Anwender bei allen Prozessen der Kundenakquisition und -bindung, optimiert auf diese Weise alle kundenbezogenen Abläufe abteilungsübergreifend und sichert damit letztendlich die Wettbewerbsfähigkeit des Unternehmens. Über frei gestaltbare Relationen lassen sich Abhängigkeiten zwischen Daten verschiedenster Art modellieren und festlegen. Zum Beispiel können so projektspezifische Kontakte sowohl den Projekten als auch den zuständigen Mitarbeitern zugeordnet werden.

Der **combit address manager** ist seinem Namen schon lange entwachsen und weit mehr als eine reine "Adressverwaltung". Er bringt seine eigene Datenbank gleich mit und bewährt sich beim professionellen Kontaktmanagement ebenso wie beim Verwalten beliebiger Inhalte. Seine Hauptstärke Flexibilität, viele Anbindungen, umfassende Prozessautomation und stetige Innovationen brachten ihm schon viele Auszeichnungen durch Fachmedien.

Ansprechpartner für Rückfragen

Sales & Service Team

T +49 (0)7531 90 60 10

F +49 (0)7531 90 60 18

eMail vertrieb@combit.net

Pressekontakt

Brita Dannenmann

Berit Giessler

T +49 (0)7531 90 60 13

F +49 (0)7531 90 60 18

eMail pr@combit.net